

Vertriebsdisponent (m/w/d)

(10058)

📍 Standort: Duisburg 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Gehaltsspektrum: 3400 - 4000 Euro pro Monat

Zweck und Ziel der Stelle

Du liebst es, **Menschen und Jobs zusammenzubringen** und möchtest in der **Personaldienstleistung** richtig durchstarten? Du hast Spaß an **Recruiting, Personalvermittlung, Mitarbeiterbetreuung, Kundenbetreuung und Vertrieb** und möchtest aktiv am Erfolg unserer Niederlassung mitwirken? Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir suchen einen engagierten **Personaldisponenten (m/w/d)** für die **Personaldienstleistung**, der unsere Mitarbeiter und Kunden kompetent betreut und Freude an **Recruiting und Vertrieb** hat. Idealerweise bringst du bereits Erfahrung in der **Zeitarbeit, Arbeitnehmerüberlassung oder Personaldienstleistungsbranche** mit.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktivem Fixgehalt und Bonusmodell
- Modernes Büro in zentraler Lage
- Professionelles Onboarding & individuelle Weiterbildungsangebote
- 30 Tage Urlaub
- Mitarbeitervorteile & exklusive Rabatte bei unseren Partnern
- Sicherheit eines etablierten Unternehmens mit echter Hands-on-Mentalität

Bedeutung für das Unternehmen

- Eine abgeschlossene Ausbildung – idealerweise als Personaldienstleistungskaufmann/-frau (m/w/d) oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Erste oder mehrjährige Erfahrung in der Zeitarbeit / Arbeitnehmerüberlassung.
- Lust auf Vertrieb & Recruiting – du gehst gern auf Menschen zu und liebst es, mit Leistung zu überzeugen.
- Strukturierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigeninitiative.
- Kommunikationsstärke, Organisationstalent und eine Prise Humor.
- Führerschein Klasse B und sichere EDV-Kenntnisse (MS Office, z.B. zvoove von Vorteil)

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Du akquirierst aktiv neue Kunden und baust bestehende Kundenbeziehungen gezielt aus.
- Du betreibst telefonischen und persönlichen Vertrieb und entwickelst neue Geschäftspotenziale in der Region.
- Du pflegst bestehende Geschäftsbeziehungen und sorgst für eine nachhaltige Kundenentwicklung.
- Du gewinnst passende Mitarbeitende für unsere Kunden und unterstützt bei der Besetzung offener Positionen.
- Du koordinierst Mitarbeiterereinsätze und stellst einen reibungslosen Ablauf der Prozesse sicher.

- Du behältst relevante KPIs und wirtschaftliche Kennzahlen im Blick und trägst aktiv zur Entwicklung der Niederlassung bei.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf. Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: nazmiye.gueven@koetter.de

Whatsapp: +491732788128

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

[Impressum](#)

