Vertriebsdisponent (m/w/d)

(10231)

Standort: Dortmund | Anstellungsart(en): Vollzeit | Gehaltsspektrum: 3400 - 4000 Euro pro Monat

Zweck und Ziel der Stelle

Du liebst es, Menschen und Jobs zusammenzubringen und möchtest in der Personaldienstleistung richtig durchstarten? Du hast Spaß an Recruiting, Personalvermittlung, Mitarbeiterbetreuung, Kundenbetreuung und Vertrieb und möchtest aktiv am Erfolg unserer Niederlassung mitwirken? Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir suchen einen engagierten Personaldisponenten (m/w/d) für die Personaldienstleistung, der unsere Mitarbeiter und Kunden kompetent betreut und Freude an Recruiting und Vertrieb hat. Idealerweise bringst du bereits Erfahrung in der Zeitarbeit, Arbeitnehmerüberlassung oder Personaldienstleistungsbranche mit.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit attraktivem Fixgehalt und Bonusmodell
- Modernes Büro in zentraler Lage
- Professionelles Onboarding & individuelle Weiterbildungsangebote
- 30 Tage Urlaub
- Mitarbeitervorteile & exklusive Rabatte bei unseren Partnern
- Sicherheit eines etablierten Unternehmens mit echter Hands-on-Mentalität

Bedeutung für das Unternehmen

- Eine abgeschlossene Ausbildung – idealerweise als Personaldienstleistungskaufmann, Personaldienstleistungskauffrau oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Erste oder mehrjährige Erfahrung in der Zeitarbeit / Arbeitnehmerüberlassung als **Vertriebsdisponent** (m/w/d), **Personaldisponent** (m/w/d) oder **Personalberater** (m/w/d)
- Lust auf Vertrieb & Recruiting – du gehst gern auf Menschen zu und liebst es, mit Leistung zu überzeugen.
- Strukturierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigeninitiative.
- Kommunikationsstärke, Organisationstalent und eine Prise Humor.
- Führerschein Klasse B und sichere EDV-Kenntnisse (MS Office, z.B. zvoove von Vorteil)

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Du akquirierst aktiv neue Kunden und baust bestehende Kundenbeziehungen gezielt aus.
- Du betreibst telefonischen und persönlichen Vertrieb und entwickelst neue Geschäftspotenziale in der Region.
- Du pflegst bestehende Geschäftsbeziehungen und sorgst für eine nachhaltige Kundenentwicklung.
- Du gewinnst passende Mitarbeitende für unsere Kunden und unterstützt bei der Besetzung offener Positionen.
- Du koordinierst Mitarbeitereinsätze und stellst einen reibungslosen Ablauf der Prozesse sicher.

- Du behältst relevante KPIs und wirtschaftliche Kennzahlen im Blick und trägst aktiv zur Entwicklung der Niederlassung bei.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Erkennst Du Dich wieder?

Dann melde Dich gerne bei uns – wir besprechen gemeinsam den weiteren Bewerbungsverlauf.

Du kannst uns anrufen, Deine Unterlagen online einreichen oder sie uns postalisch zusenden.

Ansprechpartner: Frau Nazmiye Güven

Telefon: 02012788474

Email: nazmiye.gueven@koetter.de

Whatsapp: +491732788128

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!