

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Sicherheitstechnik - Region Dresden

(10141)

 Standort: Dresden  Anstellungsart(en): Vollzeit

Zweck und Ziel der Stelle

Die KÖTTER Unternehmensgruppe steht seit über 90 Jahren für ganzheitliche Sicherheits- und Servicelösungen aus einer Hand. Als verlässlicher Partner für Wirtschaft, Industrie und öffentliche Auftraggeber vereinen wir Sicherheitsdienstleistungen, Sicherheitstechnik, Reinigungsservices sowie Personalservices zu integrierten Gesamtkonzepten.

Ein zentraler Bestandteil dieses Leistungsportfolios ist unser Technical Facility Service, der als verbindendes Element alle Dienstleistungen der Unternehmensgruppe intelligent miteinander verknüpft. In der Sicherheitstechnik setzen wir Maßstäbe.

Egal ob Einbruch- und Brandmeldeanlagen, Zutrittskontrollsysteme oder intelligente Videoüberwachung. Unsere Experten von KÖTTER Sicherheitssysteme stehen Ihnen von Anfang an partnerschaftlich zur Seite. Von der fundierten Beratung über die passgenaue Planung bis hin zur professionellen Umsetzung entwickeln wir individuelle Lösungen für anspruchsvolle Kunden aus Wirtschaft, Industrie und Politik. Unser Anspruch ist es, Menschen, Werte und Gebäude zuverlässig zu schützen – mit modernster Technik und nachhaltigen Konzepten, die heute überzeugen und morgen Bestand haben. Unterstützt durch unser bundesweites Netzwerk mit 15 Niederlassungen stellen wir sicher, dass Sie jederzeit von hoher Expertise, persönlicher Betreuung und echtem Mehrwert profitieren.

Sie sind als **Vertriebsmitarbeiter** (m/w/d) der direkter Vertriebsansprechpartner für unsere Kunden in Dresden, treiben Neukundengewinnung voran und realisieren ganzheitliche Sicherheitslösungen inklusive Technical Facility Service von der Beratung bis zur Umsetzung vor Ort.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Neukundengewinnung sowie Betreuung und Ausbau bestehender Kunden in der Region Dresden
- Technische Beratung, Produktpräsentationen und Machbarkeitsanalysen vor Ort
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen und Abschluss von Verträgen
- KPI und Zielfokus: Umsatz- und Margenwachstum je Segment/Account, höhere Abschlussquoten, verkürzte Angebotszyklen, gesteigerte Kundenzufriedenheit, Ausbau von Cross-/Upselling sowie termingerechte Projektrealisierung.
- Koordination mit Technik- und Projektteams zur Umsetzung kundenspezifischer Anforderungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung in der Region

- Pipeline- und Forecast-Management, regelmäßiges Reporting

Fachliche Anforderungen

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung mit relevanter Qualifikation im Bereich Sicherheitstechnik, Elektro-/Automatisierungstechnik oder Wirtschaft
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst, idealerweise im Errichten von Sicherheitstechnik
- Technisches Verständnis sicherheitstechnischer Systeme (Brandmeldetechnik, Einbruchmeldetechnik, Videoüberwachung, Zutrittskontrolle) sowie IT-Netzwerktechnik
- Nachweisbare Erfolge in Verhandlungen und Vertragsabschlüssen
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen (z. B. ESO 2000, Salesforce, MS Dynamics) und analytische, zielorientierte Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse von Vorteil
- Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft innerhalb der Region

Arbeitgeberleistungen / Unternehmensangebot

KÖTTER steht für Vielfalt – auch bei den Benefits. Freuen Sie sich auf:

- Ein tolles Team erwartet Sie
- Einen unbefristeten und krisensicheren Arbeitsvertrag
- 30 Tage Jahresurlaub
- Attraktive Vergütung inkl. leistungsabhängiger Bonuszahlung
- Homeofficemöglichkeit als wichtiger Baustein von gesunder Work-Life Balance
- Ein Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Eine professionelle Einarbeitung durch das bereits bestehende Team
- Ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit guten Weiterbildungsmöglichkeiten sowie Entwicklungsmöglichkeiten
- Zertifizierte Lehrgänge (die Zertifikate erhalten Sie für Ihre persönlichen Unterlagen ausgehändigt)
- In unseren Trainingscentern vermitteln wir Servicetechnikern praxisnahe Kompetenzen in realen technischen Umgebungen, bundesweit und kundenspezifisch.
- Eine teamorientierte, respektvolle und kollegiale Atmosphäre als Basis unserer Unternehmenskultur
- Corporate Benefits: Profitiere von Mitarbeiterrabatten bei über 800 namhaften Anbietern
- Beteiligung bei aktiven Wohnortwechsel
- Regelmäßige Team-Events stärken bei uns den Zusammenhalt und runden unser Angebot ab, das Miteinander ist uns wichtig

Kontakt Daten für Stellenanzeige

KÖTTER Sicherheitssysteme SE & Co. KG

Straße des 17. Juni, 01257 Dresden

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung oder deinen Anruf.

Cagatay Berktas +49 1602455606

Bewerbungs@koetter.de

[Impressum](#)

